

## **Situación no.1**

### **Disminución excesiva en el volumen de ventas**

- 1.No tener dinero para elaborar materiales
- 1.tener colaboraciones con otras empresas

- 2.falta de clientes
- 2.buscar en las calles o en locales

- 3.presupuesto
- 3.despedir gente inepta

- 4.falta de comercio
- 4.buscar mediante distribución por internet

- 5.falta de distribución
- 5.buscar personas con experiencia

## **Situación no.2**

### **Renuncia masiva de de personal**

- 1.mal trato
- 1.tenerles respeto y hacer que sientan cómodos y seguros en el trabajo

- 2.sueldo bajo
- 2.subir sueldo dependiendo el desempeño

- 3.no prestaciones
- 3.mas flexibilidad en casos de necesidad

- 4.vacaciones cortas
- 4.aumentarlos si la persona y tiene buen desempeño

- 5.malas instalaciones de trabajo
- 5.mejorando las instalaciones y haciéndolas mas confortables