

La empresa

actividad preliminar

Sergio Bazan Muñoz Jr.

31/10/16

Situación número 1

Caso numero 1:

Una empresa ofrece imitaciones mas baratas y se está llevando nuestra clientela

Solución

Hacer promociones de nuestro propio producto

Caso número 2

Nadie conoce nuestro producto y no hay ventas

Solución

Hacer una campaña publicitaria ofreciendo muestras de nuestro producto

Caso número 3

A la gente ya no le interesa nuestro producto

Solución

Asociarnos con otra empresa para hacer descuento en otros productos

Caso número 4

Nuestros empleados van con la competencia por mejores pagos y prestaciones pero nuestro producto no se vende

Solución

Hacer ferias y sorteos con premios tentadores y ofrecer un calendario práctico

Caso número 5

Resulta Que hay problema con un producto sale defectuoso y hay reclamos

Solución

Cambiar de proveedor y mantener vigilada la materia prima

Situación 2

Caso numero 1

Una empresa enemiga ofrece mejores salarios y nuestro personal se va ahí y si posibilidad de aumento de sueldo

Solución

Ofrecer mejor ambiente de trabajo para mayor comodidad

Caso número 2

Nuestros trabajadores están insatisfechos con su trato

Solución

proponer ideas de que como les gustaría ser tratados y que deben de hacer para merecerlo

Caso número 3

Que 1 empleado sabotee a los demas para irse

Solución

Reconocer las causas de la renuncia y persuadir a los empleados para evitar su renuncia

Caso número 4

Debido a que un empleado no era eficiente se tuvo que correr y debido a esto otros empleados renuncian

Solución

Esto es muestra de falta de compromiso hacia la empresa por ende es necesario reemplazar a los que se fueron