

La empresa

actividad preliminar

Sergio Bazan Muñoz Jr.

31/10/16

## Situación número 1

Caso numero 1:

Una empresa ofrece imitaciones mas baratas y se está llevando nuestra clientela

### **Solución**

Hacer promociones de nuestro propio producto

## **Caso número 2**

Nadie conoce nuestro producto y no hay ventas

### **Solución**

Hacer una campaña publicitaria ofreciendo muestras de nuestro producto

## **Caso número 3**

A la gente ya no le interesa nuestro producto

### **Solución**

Asociarnos con otra empresa para hacer descuento en otros productos

## **Caso número 4**

Nuestros empleados van con la competencia por mejores pagos y prestaciones pero nuestro producto no se vende

### **Solución**

Hacer ferias y sorteos con premios tentadores y ofrecer un calendario práctico

## **Caso número 5**

Resulta Que hay problema con un producto sale defectuoso y hay reclamos

### **Solución**

Cambiar de proveedor y mantener vigilada la materia prima

## **Situación 2**

### **Caso numero 1**

Una empresa enemiga ofrece mejores salarios y nuestro personal se va ahí y si posibilidad de aumento de sueldo

### **Solución**

Ofrecer mejor ambiente de trabajo para mayor comodidad

### **Caso número 2**

Nuestros trabajadores están insatisfechos con su trato

### **Solución**

proponer ideas de que como les gustaría ser tratados y que deben de hacer para merecerlo

### **Caso número 3**

Que 1 empleado sabotee a los demas para irse

**Solución**

Reconocer las causas de la renuncia y persuadir a los empleados para evitar su renuncia

**Caso número 4**

Debido a que un empleado no era eficiente se tuvo que correr y debido a esto otros empleados renuncian

**Solución**

Esto es muestra de falta de compromiso hacia la empresa por ende es necesario reemplazar a los que se fueron