 Mireya Samantha Casillas Robles

**SITUACIÓN 1:**

DISMINUCIÓN EXCESIVA EN EL VOLUMEN DE VENTAS

**PROBLEMÁTICAS**

**SOLUCIONES**

El producto no es bueno

Mejorar el producto

Es muy caro

Regular el precio

Tiene mucha competencia

Hacerlo más atractivo

Falta de publicidad

Mas publicidad

No es un producto indispensable

Diversidad de productos

**SITUACIÓN 2**

RENUNCIA MASIVA DE PERSONAL

Malos salarios

Mejorar los salarios

Pésimas condiciones de trabajo

Buenas condiciones de trabajo

Falta de prestaciones

Optimas prestaciones

Mal trato a los empleados

Mejorar supervisiones

Favoritismo

Equidad