

¿Cuánto necesitaré?

Es muy habitual empezar a gastar dinero a medida que nos vamos encontrando con partidas. Pero antes de gastar el primer euro, planifica la inversión necesaria y cómo te financiarás, y haz una previsión de resultados (ingresos y gastos).

Plan de inversión

“Desglosa las inversiones necesarias para poder abrir. Y no con cifras a mano alzada sino con presupuestos de cada partida y otro con el total”, explica el experto Carlos Ramos, director de Desarrollo de Negocio de Avalmadrid. Sin olvidar el circulante necesario “que te dará oxígeno mientras no generes ingresos”, añade.

Plan de financiación

¿De dónde vas a sacar el dinero necesario? “O lo tienes o lo tienes que pedir. El plan de inversión y el de financiación deben cuadrar. Uno y otro se deben complementar a la perfección. No es muy lógico que si necesitas 100.000 y tu plan de financiación es sólo de 40.000, decidas emprender. Hasta que no tengas igualado los dos, no merece la pena ponerse en marcha, porque puede ser un fracaso”, apunta Ramos.

Previsión de resultados para saber si el negocio es creíble

“Toma horizontes a corto plazo. Pregúntate cuánto podrías vender en un mes. Para calcularlo, puedes tener un histórico de ventas de mercado, porque hayas trabajado en el sector o puedes hacer un presupuesto base cero”, apunta Ramos.

Presupuesto base cero

“Analiza cómo es tu mercado, qué parte de la tarta quieres coger y cuánto supone esa parte”. En otras palabras, “estudia la zona en la que te vas a instalar, cuántos clientes tiene al día tu competencia, cuál es el precio medio por día. Extrapola esa facturación media diaria a la semana y al mes. Y multiplícalo por 11 meses, por si hay algún mes flojo. Y con esa cifra de ventas, ¿en qué costes tendrás que incurrir?”, dice Ramos.

Mi presupuesto.

Al estar revisando y comparando presupuestos me imagino que se necesitara un gran un puesto algo elevado , ya que se necesitan varios expertos en el ámbito de químicos , laboratorios y demás , tanto personal y materia prima lleva a cabo inicial de 5 a 6 personas , materia prima se necesitaría unos 10000 pesos mínimos para empezar a a experimentar , en el ámbito de renta por mas barata que se consiga son 18000 pesos junto con el enganche , para la luz se necesita un transformador con costo de 45000 anexado el contrato de luz ,también lleva a cabo la solicitud de requisitos para una empresa, Uno de los pagos más elevados que se realizan al iniciar una empresa es cuando se constituye en una sociedad mercantil, con un costo promedio de 10,000 pesos en honorarios y derechos ante notario público y otro es al inscribir una marca ante el Instituto de la Propiedad Industrial , con un costo de 2,500 pesos. El estudio del mercado es muy importante ya que no puedes dar a conocer tu empresa sin uso del mercado.

VANESSA DESIRE GAMEZ BAÑALES

TERCER SEMESTRE