ACTIVIDAD PRELIMINAR

Las ideas para un negocio innovador. Las siguientes son unas ideas que a mí me gustaría hacer quizá algún día para un negocio exitoso, son cosas que pienso que podrían ser muy atractivas para el público en general, porque siento que la clave del éxito de un negocio es realizar cosas que nunca antes se hayan visto o que casi no se encuentren en la competencia.

Sería un negocio de repostería para todas las edades que constaría de 4 secciones:

INFANTIL: el primer local de este negocio seria el infantil en el que podrías llevar a los más pequeños a divertirse y pecar con la comida un rato. Podría ser factible para fiestas infantiles con área de juegos, de piñata mucha diversión y por supuesto todo tipo de pasteles, golosinas, malteadas, muffins etc.

ADOLESCENTES: este sería el segundo local que tendría, en el cual se tendrá una zona más relajada fuera del grito de los niños, con música relajante, lugares para realizar tu tarea, tener un lugar si es posible para tomar una ligera siesta (pensando en todos los jóvenes estudiantes) y por supuesto simplemente un lugar para platicar con amigos mientras te tomas un café, una malteada, un té, comer una merienda como beagles, crepas, pasteles y aun más variedad de postres (y bebidas que a diferencia del infantil se les proporciona una mayor variedad).

ADULTOS: este 3er lugar será un lugar un poco más abierto en el que puedan hablar, tomarse un café, tener una sala de juntas para reunirte con tus compañeros de trabajo y en cuanto a las bebidas estas contendrán un ligero toque de alcohol en algunas bebidas (no se venderá solo pues queremos seguir teniendo la idea de ser una repostería), aunque sin embargo siguiendo con los mismos menús de todos los locales.

FAMILIA: este sería el último local aunque quizá el primero en abrirse, tendría un ambiente más familiar, al que puede asistir cualquiera sin importar nada y en el cual obtendrán la mejor experiencia debido a que es una combinación de los tres anteriores.

Lo interesante de esta repostería son que los 4 locales estarán en la misma zona, si fuera posible en la misma cuadra, teniendo un lugar donde realmente de puedas relajar, almorzar, tener una merienda, tener alguna platica con familia, trabajadores, ir solo a pensar mientras bebes algún café o simplemente una charla con tus amigos. Teniendo en mente el gran servicio que se ofrecerá por parte de todo el personal, la calidad y frescura de los productos y su magnífico sabor.

Los pros y contras de esta empresa podrían ser muchos, es muy bueno el hecho de poder tener 4 locales, sin embargo puede que al principio sea algo complicado llevarlos a cabo al mismo tiempo, los menús distintos en la mayoría de los locales podría confundir a algunos clientes que van por ejemplo a la sala de niños para llevar a sus hijos después de haber asistido a la de adultos y piden algo que no exista en el menú de niños. El hecho de estar separado en tantos locales también tiene la desventaja de que no siempre se llenaran los 4, aunque sin pesar si llega a tener éxito tendría muchos días buenos.

Si se fuera a descartar alguna idea sería la infantil ya que costaría más trabajo cuidar las cosas que pueden hacer los niños, y no siempre habrá gente, porque supongo que las mamas y papas no quieren que su hijo este yendo a un lugar de postres tan seguido.

Realizaría un planeación estratégica

* Comprando una casa, local o algo que se adapte a nuestras necesidades.
* Contratando personas que sepa son de confianza, buenas en su trabajo.
* Empezar en la calle repartiendo muestras para que la gente de su opinión y al final dar folletos con promociones para la apertura de su nueva repostería favorita!
* Iniciaría realizando el local familiar simplemente para ver si al público le agrada nuestro sabor.
* Concentrarse en dar un buen ambiente.
* Tener una gran variedad de sabores tanto en bebidas como en postres
* Calculando precios y pagos a cubrir entre muchas otros pasos con los cuales se iniciaría.

Finalmente el punto de este negocio seria poder impactar a los clientes, y que a fin de cuentas sean ellos los mismos que nos promocionen con sus recomendaciones a sus amigos y familiares, esperando que el lugar sea de su agrado y por supuesto aceptando sugerencias para realmente tener excito.

BIBLIOGRAFIA:

Mi criterio.