**Las etapas de la Planeación de la empresa**

XAerea (empresa comercial de venta de Jets y Helicópteros)

**Objetivos**:

1 Ser la primera empresa Mexicana en ofrecer estos vehículos aéreos a todo tipo de personas, sin importar su clase social ni su status.

2 Mantenernos a la vanguardia en la mejor tecnología en vehículos aéreos.

3

**Estrategias**: 1 Dar a conocer por Internet nuestros vehículos. 2 Olvidarnos al 100% de la mercadotecnia, porque todo producto que en verdad es de calidad no la necesita. 3 Abrir un sistema de 2 formas de pago: electrónico o en efectivo.

**Presupuestos**: como la empresa es nueva el presupuesto inicial es no tan alto para empresa de este tipo. El presupuesto se divide en 5 Áreas:

1 Producción (de Jets) (10): $8´000,000 (costo) 1.1 Producción (de helicópteros) (10): $25´000,000 (costo)

2 El sitio Web=$10,000

3 Sistema de Pagos (apertura)=$200,000

4 Fabrica (Instalación)=$100´000,000

5 Sueldos (Gerencia)=$300,000 (Mensuales) 5.1Sueldos (obreros)=$20,000 (Mensuales) 5.2 Sueldos (Intendencia)=$8,000 (Mensuales) Nota: Obviamente este es el presupuesto por todos los empleados de cada área porque como es una empresa que acaba de empezar no tiene muchos empleados.